

KUNDE-BANK-BEZIEHUNG
DER GENERATION 60+

06

FIT IN DEN SOMMER
MIT BERNHARD HUBER

10

LEISTBARES HAUSBAUEN -
EIN FAHRPLAN FÜR IHREN
WOHNTRAUM

12

**MIT DEM HERZ
IM STEYRTAL**

MEHRWERT

DAS INFOMAGAZIN DER
RAIFFEISENBANK STEINBACH-GRÜNBURG

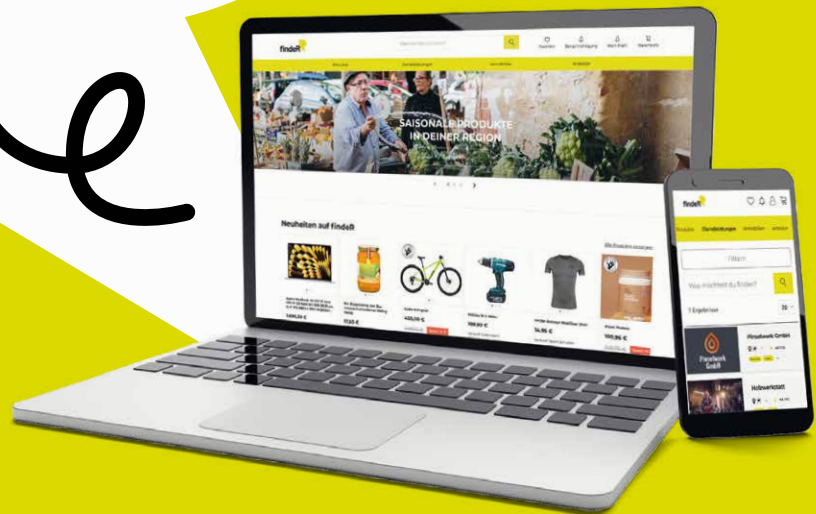
Impressum: Verantwortung und Eigentümer: Raiffeisenbank Steinbach-Grünburg eGen, Hauptstraße 35, 4594 Grünburg; **Druckerei:** Haider Manuel e.U., Niederndorf 15, 4274 Schönau; **Redaktion & Grafik:** Susanne Fürschuß; **Verantwortlich für den Inhalt:** Raiffeisenbank Steinbach-Grünburg eGen; **Ansprechpartner:** Thomas Oberberger **Bildrechte:** Adobe Stock, RB Steinbach-Grünburg
Aufgrund der besseren Lesbarkeit wird auf die gleichzeitige Verwendung der Sprachformen männlich, weiblich und divers verzichtet. Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen für alle Geschlechter.

finder

Finden.
Kaufen.
Freuen.



**JETZT
NEU**



**Der regionale
Online-Marktplatz
und noch viel mehr...**



www.finder.at

#dasFinderIch



FEST IN DER REGION VERWURZELT

”

„Als Bank mit dem Herz im Steyrtal liegt unser Fokus auf der nachhaltigen Beziehung zu unseren Kunden!“

RÜCKHALT IN HERAUSFORDERNDEN ZEITEN

Liebe Kundinnen, liebe Kunden,
unser aller Leben unterliegt einem stetigen Wandel. So ist auch der Finanzsektor beeinflusst durch die spürbare Rezession und das Voranschreiten der Digitalisierung und der künstlichen Intelligenz.

Als Genossenschaftsbank betrachten wir diese Entwicklungen als eine Chance, unsere Prozesse laufend anzupassen und hoffen, dass unsere Werte wie Verbundenheit und Kundenorientierung noch mehr an Bedeutung gewinnen. Unser Engagement für die Region geht


über finanzielle Dienstleistungen hinaus - so unterstützen wir lokale Initiativen, fördern den regionalen Austausch und setzen uns aktiv für das Wohlergehen unserer Gemeinschaft ein. Unser Bestreben gilt dem Aufbau von langfristigen Partnerschaften und nicht dem kurzfristigen Geschäft. Persönliche Unterstützung prägt unser Denken.

Fragen, die sich aktuell viele stellen: „Wie wirkt sich die Zinsprognose auf eine Baufinanzierung aus?“ oder „Für wie lange und wo lege ich mein Geld jetzt am besten an?“. Globale wirtschaftliche Trends und die Entscheidungen der europäischen Zentralbank,

werden wichtige Impulse für die Entwicklung der Finanzmärkte sein. Wir laden Sie dazu ein, den Blick nach vorne zu richten, um Ihre Finanzen bestmöglich zu gestalten. Egal, ob Sie auf der Suche nach attraktiven Sparmöglichkeiten sind oder über eine größere Investition nachdenken, wir als Raiffeisenbank Steinbach-Grünburg stehen Ihnen mit unserem Fachwissen und einer klugen Finanzplanung zur Seite.

Formen wir gemeinsam die Zukunft und nutzen die Chancen, welche die kommende Zeit für uns bereithält. In diesem Sinne wünschen wir Ihnen viel Freude beim Lesen unseres Magazins.

Raiffeisenbank Steinbach-Grünburg eGen
4594 Grünburg, Hauptstraße 35
Tel: +43 7257 7395 | Mail: info@rbsteyrtal.at
www.rbsteyrtal.at


Thomas Oberberger
Geschäftsleiter

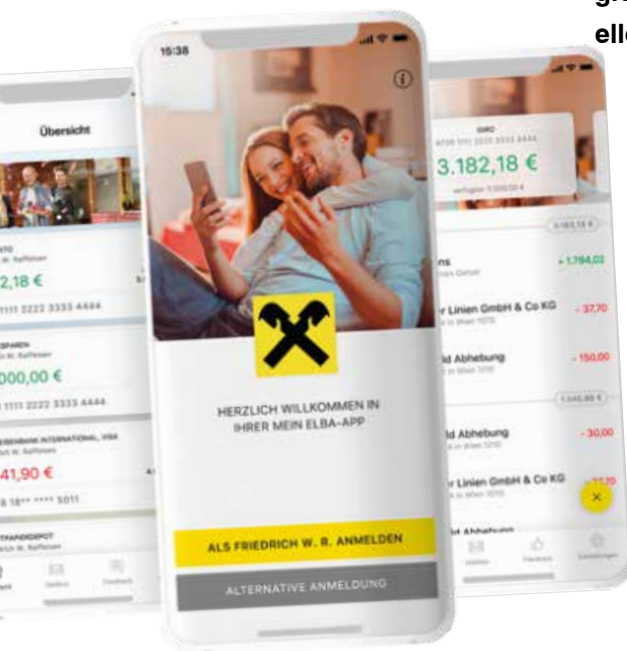

Florian Außermayr
Geschäftsleiter



BANKGESCHÄFTE LEICHT UND ANGENEHM ABWICKELN

VOM KLASSISCHEN ZAHLUNGSVERKEHR
BIS ZU SPEZIALLÖSUNGEN

Bankgeschäfte verändern sich stetig. Bei uns bleibt jedoch eines gleich: Sie als Mensch stehen für unsere Berater mit Ihren individuellen Bedürfnissen im Mittelpunkt.

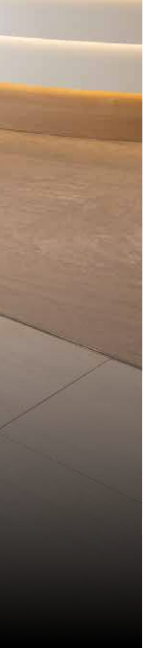


Egal, ob Sumsi Sparen für Ihren Nachwuchs, ein Kredit für kleine oder große Wünsche oder zur Erfüllung eines Wohntraumes. Wir bieten maßgeschneiderte Lösungen für Ihre finanziellen Bedürfnisse in jeder Lebensphase.

Aber auch wenn es um den Zahlungsverkehr geht, sind unsere Kunden oft mit vielen neuen Herausforderungen konfrontiert. Neben fundierten Standardlösungen bieten wir Ihnen auch individuelle Lösungen wie zum Beispiel eine umfassende Cash-Management-Beratung für Unternehmen.

Besonders unser neues Business Banking Portal - Raiffeisen INFINITY - bietet unseren Firmenkunden die einfache, sichere und flexible Handhabung aller Bankgeschäfte.

Der elektronische Zahlungsverkehr eröffnet Ihnen maximale Flexibilität und Mobilität bei unterschiedlichen Bankgeschäften und bietet im In- und Auslandszahlungsverkehr optimale Performance, hohen Komfort sowie das höchste Maß an Sicherheit. Egal, ob Sie eine umfassende Beratung wünschen oder lieber selbstständig agieren - bei uns stehen Ihre Bankgeschäfte im Mittelpunkt.



DIREKTE ENTSCHEIDUNGSKOMPETENZ VOR ORT

Die Künstliche Intelligenz öffnet in rasanter Geschwindigkeit die Türen für neue Services und Produkte und führt zur Verbesserung der Sicherheit wie z.B. beim Online-Banking. Gleichzeitig führt sie aber auch zur Ausdünnung des Bankfilialnetzes: „Dass man seine Bank noch zu Fuß erreichen kann, ist zum Luxus geworden,“ erklärt Geschäftsleiter Thomas Obernberger. Als Raiffeisenbank Steinbach-Grünburg stehen wir mit unseren ausgedehnten und individuellen Öffnungszeiten und unserem vollen Serviceangebot vor Ort, ganz im Einklang mit dem Genossenschaftsgedanken. Persönliche Beratung, Vertrauen und Sicherheit unserer Partner und Kunden stehen bei uns an oberster Stelle.

WIR SIND PERSÖNLICH FÜR SIE DA!

Unsere Serviceberater und Privatkundenbetreuer sind für Sie in gewohnter Art und Weise zu folgenden Öffnungszeiten da:

CASH-POINT | SCHALTER

An unserem Cash-Point können Sie all Ihre Bargeldgeschäfte tätigen.

Montag bis Donnerstag: 8 bis 12 Uhr

Freitag: 8 bis 12 Uhr | 14:30 bis 17 Uhr

SERVICE-POINT

Am Service-Point werden all Ihre Fragen zum Girokonto, Mein Elba oder Debitkarte beantwortet. Hier können Sie Überweisungen tätigen oder Daueraufträge ändern.

Montag, Dienstag und Donnerstag:

8 bis 12 Uhr | 14:30 bis 16:30 Uhr

Mittwoch: 8 bis 12 Uhr

Freitag: 8 bis 12 Uhr | 14:30 bis 17 Uhr

BERATUNG ZU FINANZIERUNG & VERANLAGUNG

Informieren Sie sich über Sparen und Anlegen, Bauen und Wohnen, Vorsorgen und Versichern.

Terminvereinbarungen täglich von 8 bis 19 Uhr

SB-BEREICH MIT GELDAUTOMATEN

In unserer Selbstbedienungs (SB)-Zone können Sie Ihre „alltäglichen“ Bankgeschäfte wie das Erledigen von Überweisungen, das Ausdrucken von Kontoauszügen oder das Ein- und Auszahlen von Bargeld unabhängig von den Schalteröffnungszeiten durchführen.

Täglich von 5 bis 24 Uhr



KUNDE-BANK-BEZIEHUNG DER GENERATION 60+

VORSTELLUNGEN UND WÜNSCHE IM KUNDE-BANK-VERHÄLTNIS

Die demographische Entwicklung in Österreich führt bereits seit längerem zu einer zunehmenden Alterung der Bevölkerung. Schon heute sind Personen ab 60 Jahren mit einem Anteil von über 25 Prozent eine zahlenmäßig bedeutende Bevölkerungsgruppe.



Durch die zunehmende Digitalisierung verändern sich auch die Bedürfnisse und Wünsche innerhalb der Kunde-Bank-Beziehung. Während junge Menschen viel häufiger und selbstverständlicher digitale Produkte nutzen, wird die Generation 60+ mit unterschiedlichen altersbedingten, sozioökonomischen sowie sozialen Herausforderungen konfrontiert. In Zusammenarbeit mit der JKU Linz hat sich unsere Mitarbeiterin und damalige Studentin Vernea Welser im Zuge ihres Forschungsprojekts genau diese Bevölkerungsgruppe

angesehen und versucht, deren Herausforderungen besser zu verstehen. Die Forschungsfrage, die sich Vernea stellte: „Welche Barrieren erleben ältere Bankkunden im (digitalen) Bankgeschäft und inwiefern lassen sich Strategien im Umgang mit diesen Barrieren identifizieren?“. Es bestand die Annahme, dass durch die Auflösung bestimmter Vorbehalte gegenüber der Digitalisierung, die Nutzung digitaler Bankprodukte reibungsloser gewährleistet werden kann.

OFFENE KOMMUNIKATION UND KUNDENFREUNDLICHKEIT

Während der Forschungsarbeit zeigte sich deutlich, dass es Senioren überwiegend auf den persönlichen Kontakt zu ihrem Berater, als auch auf eine gute Erreichbarkeit bei der Bewältigung ihrer digitalen Bankgeschäfte, ankommt. Für die rasche Lösungsfindung wurde auch die Bereitschaft der Kunden, ihre Anliegen offen gegenüber dem Kundenservice zu kommunizieren, als wichtig erkannt. Der Ausblick in die Zukunft deutet darauf hin, dass sich die Branche weiterhin auf den Balanceakt

zwischen Digitalisierung und dem Erhalt persönlicher Bindungen einstellen muss. „Wir sind von der Notwendigkeit überzeugt, die Anpassungsfähigkeit sowie Unterstützung der älteren Menschen in der digitalen Finanzwelt weiterhin zu verbessern, ohne dabei den persönlichen Service zu vernachlässigen“, betont Vernea das Conclusio der Forschungsarbeit. Wir als Bank sehen uns als Partner für alle Generationen und bieten maßgeschneiderte Lösungen dahingehend an.

Als besonderen Service bieten wir **persönliche Hilfestellung** zum Online-Banking und Selbstbedienungs-Bereich.

Jetzt Termin vereinbaren:
07257/7395



PERSÖNLICHES

VON VERENA WELSER

1 HAST DU EIN LEBENSMOTTO?

Ja, das hab' ich! „Wo immer ein Mensch ist, gibt es eine Gelegenheit für Freundlichkeit.“

.....

2 WAS MACHST DU GERNE IN DEINER FREIZEIT?

Am liebsten bin ich zuhause auf unserem Bauernhof. Dort verbringe ich die Zeit gerne im Garten oder in der Küche, wo ich unsere selbstgemachten Lebensmittel verarbeite.

.....

3 WAS BEDEUTET FÜR DICH ERFOLG IM BERUF?

Beruflich erfüllt bin ich, wenn meine Arbeit anderen hilft und ich wertschätzende Rückmeldungen in verbesserte Arbeitsprozessen umwandeln kann.

.....

4 WAS IST DEINE AUFGABE BEI DER RAIFFEISENBANK?

Ich bin zum einen Teil am Schalter und zum anderen übernehme ich Assistenz Tätigkeiten.

.....

5 AUF WAS LEGST DU IM TÄGLICHEN MITEINANDER BESONDERS VIEL WERT?

Ich persönlich finde es wichtig, auch kritische Themen freundlich miteinander zu kommunizieren und gegenseitige Wertschätzung aufzubringen.

ERGEBNISSE

Für die Datenerhebung im Rahmen dieser Forschung wurden zum einen begleitende Beobachtungen und weiters Interviews durchgeführt.

Die Ergebnisse daraus sind wie folgt:



Die **Gesundheit und physische Beeinträchtigungen** liegen bei den Interviewten im Fokus:

„Solange wir gesund sind, ist es ja super. Aber es kommt ja vielleicht mal anders [...]..“

„[...] wir haben ja nicht einmal das Maschineschreiben in der Schule gelernt, und wenn du das nicht kannst, dann brauchst du da mit 70 Jahren nicht mehr anfangen.“

Ein wiederkehrendes Muster zeigt sich in der **Delegation von Online-Banking-Aufgaben**:

„Ich habe es probiert, aber es ist mir zu kompliziert. Ich will gar nicht alles können. Das übernimmt mein Sohn, weil der kennt sich aus damit.“

Die Studie zeigt unterschiedliche Ansichten zum **Vertrauen in digitale Bankgeschäfte**. Einige Kunden sind offen für den Einsatz digitaler Bankdienste, während andere widerstrebend sind oder Unsicherheiten spüren:

„Ich habe Zweifel, dass ich das durchblicke.“

Eine enge **persönliche Beziehung** zwischen Kunde und Bankberater spielt eine entscheidende Rolle:

„Der persönliche Kontakt ist bei euch bis jetzt immer super gewesen. Ich verlasse mich völlig auf meine Beraterin.“

**WIR BERATEN
SIE GERNE!
07257/7395
info@rbsteyrtal.at**

GOLD & MÜNZEN ALS GELDANLAGE

In wirtschaftlich spannenden Zeiten boomt die Nachfrage nach Gold als Anlagemöglichkeit. Gold gilt als krisensicher. Münzen aus Gold, Silber und Platin oder Gold- und Silberbarren sind auch ideale Geschenke für verschiedene Anlässe wie zum Beispiel eine Hochzeit oder eine Geburt.

WIE VIEL UND WANN SOLLTE MAN IN GOLD INVESTIEREN?

Wie bei vielen Anlageprodukten mit schwankenden Kursentwicklungen ist neben der Frage der Höhe des Investments vor allem das Thema des richtigen Zeitpunkts wesentlich.

» *Die richtige Höhe:*

Wenn Sie Ihre Geldanlage auf sichere Beine gestellt haben, dann spricht nichts dagegen, einen Teil Ihres Geldes auch in Gold anzulegen. Die gängigsten Empfehlungen lauten auf drei bis fünf Prozent des Portfolios.

» *Der richtige Zeitpunkt:*

Kaufen Sie Gold in kleineren Tranchen verteilt über einen größeren Zeitraum. So können eventuell Kursschwankungen ausgeglichen werden. Noch Fragen? Wir freuen sich auf ein persönliches Gespräch mit Ihnen!



„Für einen langfristigen Vermögensaufbau, empfehlen wir ein ausführliches Beratungsgespräch.“

**KARIN ROIDNER
PRIVATKUNDENBERATERIN**

BLICKPUNKT ZINSENTWICKLUNG AUF DEM WEG ZUR NORMALISIERUNG

Die Zinsentwicklungen haben in den letzten Jahren eine bemerkenswerte Dynamik gezeigt. Nach einer langen Phase historisch niedriger Zinsen, hob die Europäische Zentralbank (EZB) erstmals im Juli 2022, als Reaktion auf das anhaltende Wirtschaftswachstum und steigende Inflation, den Leitzins schrittweise an. Insgesamt markierte die schrittweise Anhebung den Übergang zu einer stabileren wirtschaftlichen Umgebung. Die Herausforderung bestand darin, das richtige Gleichgewicht zu finden, um das Wirtschaftswachstum zu fördern

und gleichzeitig die Inflation unter Kontrolle zu halten. Für Verbraucher und Unternehmer hat diese Entwicklung weitreichende Folgen. Kredite wurden tendenziell teurer, was die Finanzierungskosten für Investitionen und Konsumgüter erhöhte. Gleichzeitig konnten Sparer nach Jahren der niedrigen Verzinsung vom höheren Zinsniveau profitieren. Am 6. Juni 2024 entschied der EZB-Rat, eine Leitzinssenkung von 0,25 %. Weitere Zinssenkungen werden von Experten erwartet, sind jedoch abhängig von der weiteren Inflationsentwicklung.

Eine erfolgreiche Geldanlage benötigt eine sinnvolle Abwägung zwischen Rendite, Risiko und Liquidität. Bevor man eine Entscheidung zur Geldanlage trifft, sollte man überlegen, wie viel Geld man zur Verfügung hat und wann man das Geld wieder benötigt. Diese Faktoren beeinflussen, welche Art von Anlagestrategie sinnvoll ist. Profitieren Sie von unserer erstklassigen Beratung und einer durchdachten Anlagestrategie - wir freuen uns auf einen Termin mit Ihnen.





INTERVIEW MIT ANITA MAIRHOFER VERTRAUEN IN DER ANLAGEBERATUNG

WARUM IST VERTRAUEN IN DER ANLAGEBERATUNG SO WICHTIG?

Vertrauen ist die Grundlage für jede erfolgreiche Kundenbeziehung. Gerade in der Anlageberatung bedeutet es, dass der Kunde sicher sein kann, dass seine finanziellen Interessen stets im Vordergrund stehen. Ohne Vertrauen wäre eine effektive, langfristige Zusammenarbeit für mich nicht möglich.

WIE BAUST DU VERTRAUEN ZU DEINEN KUNDEN AUF?

Durch transparente Kommunikation, ehrliche Beratung und individuelle Lösungen. Ich nehme mir Zeit, die finanziellen Ziele und Bedürfnisse meiner Kunden zu verstehen und erkläre dann alle empfohlenen Anlageprodukte ausführlich, damit der Kunde fundierte Entscheidungen treffen kann.

WELCHE MASSNAHMEN ERGREIFT IHR, UM DIE KUNDENZUFRIEDENHEIT SICHERZUSTELLEN?

Unsere Bank setzt auf strenge ethische Richtlinien, kontinuierliche Weiterbildung und moderne Sicherheitstechnologien. Zudem führen wir regelmäßige Kundenzufriedenheitsumfragen durch, um sicherzustellen, dass unsere Dienstleistungen den höchsten Standards entsprechen.

INWIEWEIT BEEINFLUSST DIE AKTUELLE MARKTLAGE EINE KUNDE-BANK-BEZIEHUNG?

Wir informieren unsere Kunden proaktiv über Marktveränderungen und passen unsere Empfehlungen an die aktuelle Situation an. Dabei ist es uns wichtig, offen über Risiken zu sprechen und transparente, maßgeschneiderte Lösungen zu bieten, die den langfristigen Zielen unserer Kunden entsprechen.



**EIN HOHES
ZINSNIVEAU KANN
MAN SICH IN FORM
EINES FIXZINSES
SICHERN.**

ANITA MAIRHOFER
PRIVATKUNDENBERATERIN



**Zu Ihrem
persönlichen
Ansprechpartner:**





Laut
ausg

Vorschrift Fahrradauss

Licht hinten (rot, darf bis
und
Licht vorne (beständig w
Darfen abnehmbar sein.



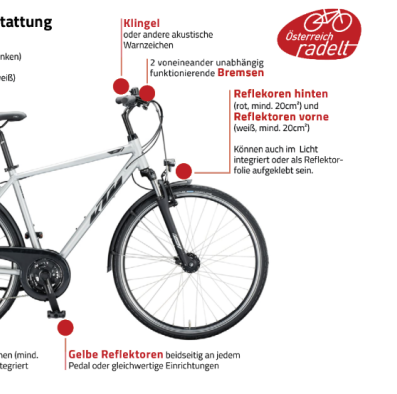
Reflektoren an Speich
20 cm²) oder im Reflekt

FIT IN DEN SOMMER MIT BERNHARD HUBER

IM INTERVIEW VERRÄT UNS DER BIKE-PROFI,
WIE WIR UND UNSERE FAHRRÄDER FIT UND
AKTIV IN DIE RADSaison STARTEN KÖNNEN.

Als gebürtiger Mollner und staatlich geprüfter Mountainbike-Guide kennt Bernhard Huber das Steyrtal wie seine Westentasche und führt seine Gäste zu den schönsten Aussichtspunkten, den wildesten Abfahrten und den besten Hütten im Nationalpark Kalkalpen oder darüber hinaus. Aber nicht nur die geführten Bike-Touren, sondern vor allem auch das E-Bike-Guiding und die Fahrsicherheitstrainings 50+, inszeniert vom Land OÖ, zählen zu den Angeboten des Sportlers. „Wir haben für jeden Anspruch ein speziell abgestimmtes, abwechslungsreiches Programm. Ob das die individuelle Betreuung in der Kleingruppe ist, das Befahren von Waldtrails oder das Üben der Fahrtechnik im Parkour“, erklärt der Bike-Experte und antwortet auf die Frage, was er an der Zusammenarbeit mit uns als Raiffeisenbank schätze: „Seit Beginn meines Berufslebens, von der Lehre bis zur Selbstständigkeit, begleitet ihr mich persönlich, flexibel, lösungsorientiert immer auf meine Bedürfnisse abgestimmt und vor allem menschlich durch mein Finanzleben. Auch in den E-Bike-Fahrsicherheitstrainings, die wir jedes Jahr gemeinsam veranstalten, findet unsere Partnerschaft ihren Ausdruck. Das ist ein echter Mehrwert.“

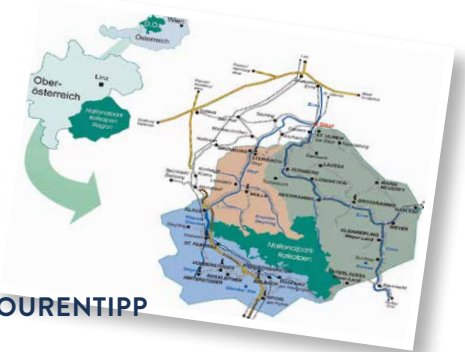
StVO muss jedes Fahrrad, wie abgebildet, ausgestattet sein:



Alle Infos zum Bike-Verleih:
bike-experts.at



bikeexperts



BERNHARDS GEHEIMER TOURENTIPP

DER FAHRRAD-SAISON-CHECK

Wenn man sich mit dem Bike sicher, legal und sorgenfrei fortbewegen will, dann braucht das Rad nicht nur ein regelmäßiges Service, sondern gemäß Straßenverkehrsordnung (StVO) auch die richtige Ausstattung. „Mit dem Mountainbike mal schnell in die Stadt radeln, mit dem man sonst nur im Gelände unterwegs ist, ohne Klingel und Beleuchtung, könnte teuer werden“, betont Bernhard. „Auch für E-Bike-Fahrer gelten dieselben Ausrüstungsvorschriften wie für herkömmliche Fahrräder: Klingel, Scheinwerfer, Rücklicht, Rückstrahler und Reflektoren an Speichen und Pedalen sind ein Must-Have.“

Auch eine schöne Tagestour, für alle die mit dem Trekkingbike unterwegs sind, kann uns Bernhard empfehlen: dabei geht es auf asphaltierten Straßen mit tollem Panorama von Grünburg über den Steyrtal-Radweg nach Molln, von dort weiter in die Ramsau, zum Stausee Klaus, weiter über den Kremstal-Radweg bis Wartberg/Krems, nach Pfarrkirchen und über Waldneukirchen zurück nach Grünburg.



Empfehlenswert entlang dieser 70 kilometerlangen Tour inklusive 300 Höhenmetern sind die Wallfahrtskirche Frauenstein und eine Abkühlung im Stausee.

BIKE-TRAINING: 5 ÜBUNGEN, DIE DICH FIT MACHEN

Mit den warmen Temperaturen kommt die perfekte Zeit, um sich für die kommende Radsaison fit zu machen. Als renommierter Tourenbegleiter teilt Bernhard seine besten Tipps mit uns:

- » Achterfahren (zweihändig/einhändig)
- » Nullerfahren (Kreis)
- » Zielbremsen mit beiden Bremsen ohne Blockieren
- » Bergauf wegfahren
- » Bergab sicher stehenbleiben

FAHR SICHERHEIT IST DAS A UND O

Die koordinativen Fähigkeiten wie Gleichgewicht, Reaktionsfähigkeit, oder Differenzierungsfähigkeit nehmen im Alter ohne spezielles Training ab.

Das E-Bike mit einer erlaubten Unterstützung bis zu 25 km/h und einem Gewicht von ca. 25 kg hat ein anderes Fahrverhalten als ein normales Fahrrad ohne Motorantrieb. Darum empfehle ich jährlich im Frühjahr an einem E-Bike-Fahrsicherheitstraining teilzunehmen, um diese Fähigkeiten wieder aufzufrischen und weiter zu fördern.

LEISTBARES HAUSBAUEN?



„Wohnen ist ein Grundbedürfnis, welches Geld kostet - sei es die Neuschaffung, der Umbau oder die Sanierung. Förderungen unterstützen Sie beim Realisieren Ihrer Wohnträume.“

Hannes Kranawetter - Marktleiter

Wie jedes andere Bundesland bietet auch das Land Oberösterreich (OÖ) einige Maßnahmen zur Wohnbau- und Sanierungsförderung. Insgesamt gibt es in OÖ drei Varianten der Wohnbauförderung:

- » das Landesdarlehen mit fixer
- » oder variabler Verzinsung und
- » die Förderung in Form eines nicht rückzahlbaren Zuschusses.

Die energetische Sanierung kann an verschiedenen Bereichen des Hauses ansetzen.

- » Zum einen geht es um eine thermische Verbesserung der Gebäudehülle (= Fenster, Türen, Dach, Außenwand, Kellerdecke)
- » Zum anderen geht es aber auch um eine Sanierung des Heizsystems, um dieses effizienter und nachhaltiger zu gestalten.

FAHRPLAN FÜR IHREN WOHNTRAUM

Sie wollen Ihren Traum der eigenen vier Wände verwirklichen? Eine gute Planung ist bei Finanzierungsprojekten besonders wichtig. Nehmen Sie sich ausreichend Zeit für eine ausführliche und frühzeitige Beratung mit einem unserer Wohnbau-Finanzexperten. Wir unterstützen Sie bereits in der Planungsphase, bei der Erstellung einer Übersicht der monatlichen

Einnahmen und Ausgaben als auch bei der individuellen Berechnung Ihrer Wohnfinanzierung. So bekommen Sie frühzeitig ein Gefühl dafür, ob die Kreditrate in das monatliche Haushaltsbudget passt und es kann mit einem guten Bauchgefühl geplant, gebaut, renoviert und eingerichtet werden.



EINFACHENERGIESPAREN.AT
BERATUNGS-CHECK FÜR
ENERGIE-EINSPARUNG

KONTAKTIEREN SIE UNS UNTER:
07257/7395
INFO@RBSTEYRTAL.AT

DAS BONUSPAKET ZU JEDEM GIROKONTO

Wir belohnen Ihre Treue! Je mehr Produkte Sie nutzen, desto mehr Punkte sammeln Sie und bekommen somit mehr Geld in Form von **findeR Gutscheinen** zurück. Zusätzlich erhalten Sie einen Kreditkartenbonus bei der Nutzung Ihrer RBI Kreditkarte.

DEN GUTSCHEINCODE ERHALTEN SIE PER MAIL-BOXMAIL IN MEIN ELBA ZU JAHRESBEGINN.



BEQUEM UND SICHER ZAHLEN MIT DEBIT- UND/ODER KREDITKARTE



MELANIE KLAUSBERGER
PRIVATKUNDENBERATERIN

BANKOMATKASSEN – GARANTIERTE ZAHLUNGEN

In der heutigen digitalen Welt bieten Debit- und Kreditkarten eine bequeme und sichere Möglichkeit, sowohl online als auch an Verkaufsstellen zu bezahlen. Als Raiffeisenbank Steinbach-Grünburg möchten wir Ihnen die zahlreichen Vorteile dieser Zahlungsmethoden näher bringen.

Der bargeldlose Zahlungsverkehr gewinnt vor allem durch die neue Generation des kontaktlosen Bezahls mit

Karte oder Smartphone an Bedeutung. Bargeld beheben, bargeldlos in Geschäften und sicher online bezahlen: Sowohl Kredit- als auch Debitkarte sorgen dafür, dass Sie nicht auf Bargeld angewiesen sind und machen Ihre Zahlungen effizienter und komfortabler.

DEBITKARTE – ZUGRIFF AUF IHR KONTO IN SEKUNDENSCHNELLE

Debitkarten ermöglichen Ihnen direkten Zugriff auf Ihr Girokonto., sodass Sie jederzeit einen Überblick über Ihre Ausgaben behalten. Sie sind ideal für den täglichen Gebrauch, von Einkäufen im Supermarkt bis hin zum Restaurantbesuch. Durch moderne Sicherheitsmechanismen wie PIN-Eingabe und kontaktloses Bezahlen sind Ihre Transaktionen schnell und sicher.

Die Raiffeisen Debitkarten ermöglichen Ihnen, weltweit und rund um die Uhr, direkten Zugriff auf Ihr Bankkonto:

- » bargeldlos bezahlen und Bargeld beheben
- » im Internet bezahlen
- » kontaktlos bezahlen mit NFC-Technologie

KREDITKARTEN – FLEXIBILITÄT MIT SICHERHEIT

Kreditkarten bieten zusätzliche Flexibilität, da sie Ihnen ermöglichen, größere Anschaffungen zu tätigen und diese später zu begleichen. Sie sind besonders nützlich für Online-Einkäufe und Reisen, da viele Anbieter weltweit Kreditkarten akzeptieren.

Profitieren Sie bei Raiffeisen Kreditkarten von Leistungen wie Versicherungsschutz oder Bonusprogrammen:

- » freie Wahl der persönlichen PIN
- » Reiseversicherung inkl. Reise-Stornoversicherung (bei Gold & Platinum Kreditkarten)
- » kontaktlos bezahlen mit NFC
- » E-Commerce Zahlungen mit der Mein ELBA-App bestätigen

BERATUNG

Vertrauen Sie auf die innovativen Lösungen der Raiffeisenbank Steinbach-Grünburg und genießen Sie die Vorteile des modernen Bezahls. Bei Fragen sind wir jederzeit für Sie verfügbar.

VIEL NEUES

WAS WAR LOS IN LETZTER ZEIT?

E-BIKE FAHRSICHERHEITSTRAINING

Als Auftakt für die heurige Radsaison veranstalteten wir, als Bank am Steyrtalradweg, am 4. Juni 2024, ein E-Bike Fahr-sicherheitstraining. Lustig und lehrreich war der Tag mit Bike-Profi Bernhard Huber.



RAIFFEISEN AGRARABEND

Beim Raiffeisen-Agrarabend erhielten unsere Gäste wertvolle Einblicke in Fördermöglichkeiten und Beispiele, wie eine erfolgreiche Hofübergabe gestaltet werden kann.

Ein herzliches Dankeschön an alle die dabei waren und an unsere fantastischen Referenten des Abends: Katharina Basziszta, Johann Mitterhuber, Stefan Schmalwieser und Andreas Rosensteiner.



OSTEREIERSUCHE IM RAIFFEISENPARK

In diesem Jahr versteckte der Osterhase abermals am Gründonnerstag zahlreiche bunte Ostereier im Raiffeisenpark bei uns in Grünburg. Ein besonderer Dank geht an Utes Kaffeehaus, die unsere kleinen Entdecker nach der Suche mit leckerem Eis verwöhnt hat. Wir freuen uns, dass so viele von euch dabei waren!



WOHNBAUABEND

Spannende Informationen zum Thema Förderung und Sanierung gab es am Dienstag, 5. März 2024 für alle Wohnbau-Interessierten. Herzlichen Dank an Förderexpertin Katharina Aechter (RLB OÖ) und an Energieberater Michael Petter aus Micheldorf für die besonders informativen Vorträge.



MEIN JOB MIT MEHRWERT

UNSERE BERATER

Mit unserer Arbeit in der Beratung, schaffen wir einen Mehrwert, indem wir unsere Kunden unterstützen, Ihre finanziellen Ziele zu erreichen und sichere Entscheidungen zu treffen. Neben dem Engagement für den Einzelnen, unterstützen wir bestmöglich auch ein nachhaltiges Wachstum in der Region.

THOMAS OBERNBERGER GESCHÄFTSLEITUNG

„Durch unser regionales Engagement möchten wir das Leben vor Ort nachhaltig fördern.“



ANITA MAIRHOFER KUNDENBERATUNG

„Durch offene Kommunikation, ehrliche Beratung und individuelle Lösungen möchte ich das Vertrauen meiner Kunden stets ausbauen.“



HANNES KRANAWETTER MARKTLEITUNG

„Ich erlebe täglich wie wertvoll es ist, Menschen zu helfen, ihre finanziellen Herausforderungen zu meistern.“



KARIN ROIDNER KUNDENBERATUNG

„Eine persönliche Beratung auf Augenhöhe ist heute wichtiger als je zuvor.“



MELANIE KLAUSBERGER KUNDENBERATUNG

„Ich habe das Privileg, Menschen dabei zu helfen, ihre Träume zu verwirklichen.“





**Banking
persönlich
gelebt!**

**Bedeutet für uns,
aktives Zuhören!**

UNSERE NEUEN KONTOMODELLE

FÜR JEDEN DAS PASSENDE KONTO

Das Girokonto der Raiffeisenbank Steinbach-Grünburg ist das zuverlässige, moderne und sichere Konto für Sie. Unsere neuen Kontomodelle ermöglichen Ihnen, das für Sie optimale Girokonto zu den besten Konditionen auszuwählen.

Und das Beste: Mit Ihrem neuen Konto profitieren Sie von unserem Bonuspaket. Je mehr Produkte Sie nutzen, desto mehr Punkte sammeln Sie, und bekommen somit mehr Geld in Form von findeR Gutscheinen zurück.

Girokonto Classic

- + Alle elektronischen Buchungen
- + Weltweit online und mobil bezahlen
- + Mein ELBA Basis

Girokonto Premium

- + Weltweit online und kontaklos bezahlen & Bargeld abheben
- + RBI Gold Kreditkarte
- + Versicherungsschutz
- + Mein ELBA Premium

Girokonto Premium Plus

- + Alle Buchungen elektronisch + am Schalter inklusive
- + RBI Platinum Kreditkarte + Versicherungsschutz für die Familie
- + Mein ELBA Premium Plus

